

VACATURE

ACCOUNTMANAGER

HvO Dexas en BTN zijn technische handelsmaatschappijen met 8 vestigingen verspreid door heel Nederland en autonoom onderdeel van Descours & Cabaud Nederland. Met ruim 100 medewerkers zijn zij specialisten in bedrijfskleding, persoonlijke beschermingsmiddelen (PBM's), wegbebakeningartikelen maar leveren ook gereedschappen en verbruiksartikelen aan klanten in de infra- en transportwereld, afvalverwerking, industriële reiniging, installatiebedrijven, industrie en (semi) overheid (**voor meer info zie ook www.hvodexis.nl**).

Voor de vestiging van HvO DEXIS in Brielle (Vierpolders) zijn wij wegens onze groeiambitie op zoek naar een enthousiaste;

Accountmanager m/v (fulltime)

Krijg jij energie van het bieden van de beste productoplossingen en adviezen aan onze (potentiële) klanten? Wil jij samen met 110 collega's als commerciële spin in het web mee bouwen aan de groei van een ambitieus bedrijf en durf jij de meer specialistische vragen aan op het gebied o.a. bedrijfskleding, persoonlijke beschermingsmiddelen, gereedschappen en wegbebakening? Lees dan snel verder!

Wat je doet:

- ◆ Je draagt zorg voor het onderhouden en uitbouwen van de klantportefeuille gericht op de productgroepen van HvO DEXIS in de regio Zuid-West-Nederland.
- ◆ Je stelt een commercieel plan op dat aansluit op de visie en strategie van HvO DEXIS. Aan de hand van het plan breng je de specifieke klantbehoefte en business-potentie in kaart.
- ◆ Je hebt kennis van zaken en weet hierdoor je klanten en prospects kwalitatief hoogwaardige oplossingen te bieden.
- ◆ Je attendeert onze klanten op acties, nieuwe en duurzame ontwikkelingen/producten en maakt afspraken over prijzen en condities. Je vertaalt je advies en afspraken in een offerte op maat voor de klant.
- ◆ Je beweegt je actief op de tendermarkt voor je specifieke productgroepen.

Het team:

Je werkt natuurlijk niet alleen. Je werkt nauw samen met de 15 teamleden van de vestiging HvO DEXIS Brielle, je collega accountmanagers, vestigingsleiders in je regio en de overige verkoopmedewerkers van de BTN-HvO vestigingen.

VACATURE

ACCOUNTMANAGER

Je profiel:

- ◆ Je woont bij voorkeur in de omgeving Brielle.
- ◆ Je hebt MBO+ werk- en denkniveau en een afgeronde commerciële opleiding.
- ◆ Je durft ondernemerschap te tonen en je weet je vakkennis te vertalen naar concrete plannen en acties, zodat resultaten worden gerealiseerd en marktaandeel wordt verworven.
- ◆ Je speelt tijdig en effectief in op de duurzame ontwikkelingen en veranderingen in de markt om de klant te blijven aanspreken.
- ◆ Je fungeert als “aanjager en vliegwiel” van de productgroepen door je productkennis en kennis over de markt te delen met je “interne klant”.
- ◆ Je bent communicatief sterk en overtuigend. Jezelf presenteren is voor jou geen probleem.
- ◆ Je spreekt de taal van de aannemerij en de industriële klant maar bent ook gesprekspartner bij gemeenten, (semi) overheidsinstellingen en beschikt over een rijbewijs B.

Wij bieden:

- ◆ Een passend salaris volgens de norm van het CAO van de Technische Groothandel.
- ◆ Leaseauto volgens het BTN-HvO wagenpark.
- ◆ Uitdagende en afwisselende functie om mee aan de slag te gaan bij een groeiend bedrijf.
- ◆ Ruimte voor zelfsturing en zelfontplooiing. Wij verwachten dat je deze ruimte ook neemt.
- ◆ Collectieve pensioenregeling.
- ◆ Een goede en informele werksfeer waarin je je vlug thuis voelt.
- ◆ Gratis toegang tot Good-Habitz, dé online opleider van Nederland met 150 opleidingen zodat je je kunt blijven ontwikkelen.

Interesse?

Enthousiast geworden over HvO DEXIS en deze vacature? Dan zien wij graag je CV en motivatie tegemoet. Voor meer informatie kun je contact opnemen met Hans van der Palm, vestigingsleider HvO DEXIS Brielle. Hij is telefonisch bereikbaar via 0181 479 534 en per mail via hvanderpalm@hvodexis.nl.