

# VACATURE

## VERKOPER BINNENDIENST

HvO DEXIS en BTN zijn technische handelsmaatschappijen met 8 vestigingen verspreid door heel Nederland en autonoom onderdeel van Descours & Cabaud Nederland. Met ruim 100 medewerkers zijn zij specialisten in bedrijfskleding, persoonlijke beschermingsmiddelen (PBM's), wegbebakeningartikelen maar leveren ook gereedschappen en verbruiksartikelen aan klanten in de infra- en transportwereld, afvalverwerking, industriële reiniging, installatiebedrijven, industrie en (semi) overheid (**voor meer info zie ook [www.hvodexis.nl](http://www.hvodexis.nl)**).

Voor de vestiging van HvO DEXIS in Brielle (Vierpolders) zijn wij wegens onze groeiambitie op zoek naar een enthousiaste;

### **Verkoper Binnendienst m/v (fulltime)**

Krijg jij energie van het bieden van de beste productoplossingen en adviezen aan onze (potentiële) klanten? Wil jij samen met 110 collega's als commerciële spin in het web mee bouwen aan de groei van een ambitieus bedrijf en durf jij de meer specialistische vragen aan op het gebied o.a. bedrijfskleding, persoonlijke beschermingsmiddelen, gereedschappen en wegbebakening? Lees dan snel verder!

#### **Wat je doet:**

- ◆ Klantgericht adviseren van onze bestaande en nieuwe relaties m.b.t. de producten; normeringen, toepassingsmogelijkheden en oplossingen.
- ◆ Klanten telefonisch te woord staan, ondersteunen en afhandelen.
- ◆ Verwerken van orders in ons ERP-systeem, klantcontact, bewaking levertijden e.d.
- ◆ Opstellen en opvolgen van offertes en bestekken.

#### **Het team:**

Je werkt natuurlijk niet alleen. Je werkt nauw samen met de 15 teamleden van de vestiging HvO DEXIS Brielle, je collega accountmanagers, vestigingsleiders in je regio en de overige verkoopmedewerkers van de BTN-HvO vestigingen.

# VACATURE

## VERKOPER BINNENDIENST

### Je profiel:

- ◆ Je woont bij voorkeur in de omgeving Brielle.
- ◆ Je hebt MBO+ werk- en denkniveau en een afgeronde commerciële opleiding.
- ◆ Je durft ondernemerschap te tonen en je weet je vakkennis te vertalen naar concrete plannen en acties, zodat resultaten worden gerealiseerd en marktaandeel wordt verworven.
- ◆ Je speelt tijdig en effectief in op de duurzame ontwikkelingen en veranderingen in de markt om de klant te blijven aanspreken.
- ◆ Je bent communicatief sterk en overtuigend.
- ◆ Je spreekt de taal van de aannemerij en de industriële klant maar bent ook gesprekspartner voor gemeenten, (semi) overheidsinstellingen.

### Wij bieden:

- ◆ Een passend salaris volgens de norm van het CAO van de Technische Groothandel.
- ◆ Uitdagende en afwisselende functie om mee aan de slag te gaan bij een groeiend bedrijf.
- ◆ Ruimte voor zelfsturing en zelfontplooiing. Wij verwachten dat je deze ruimte ook neemt.
- ◆ Collectieve pensioenregeling.
- ◆ Een goede en informele werksfeer waarin je je vlug thuis voelt.
- ◆ Gratis toegang tot Good-Habitz, dé online opleider van Nederland met 150 opleidingen zodat je je kunt blijven ontwikkelen.

### Interesse?

Enthousiast geworden over HVO DEXIS en deze vacature? Dan zien wij graag je CV en motivatie tegemoet. Voor meer informatie kun je contact opnemen met Hans van der Palm, vestigingsleider HVO DEXIS Brielle. Hij is telefonisch bereikbaar via 0181 479 534 en per mail via [hvanderpalm@hvodexis.nl](mailto:hvanderpalm@hvodexis.nl).