

VACATURE

Productmanager Bedrijfskleding & PBM's

BTN Prolians en HVO DEXIS zijn technische handelsmaatschappijen met 8 vestigingen verspreid door heel Nederland en autonoom onderdeel van Descours & Cabaud Nederland.

BTN Prolians en HVO DEXIS zijn specialisten in bedrijfskleding, persoonlijke beschermingsmiddelen (PBM's), wegbebakeningartikelen maar leveren ook gereedschappen en verbruiksartikelen aan klanten in de infra- en transportwereld, afvalverwerking, industriële reiniging, installatiebedrijven, industrie en (semi) overheid.

Wegens onze groeiambitie zijn we op zoek naar een enthousiaste;

Productmanager Bedrijfskleding & PBM's m/v (fulltime)

Uren per week: 40 uur

Krijg jij energie van het bieden van de beste productoplossingen en adviezen aan onze (potentiële) interne en externe klanten? Wil jij samen met 110 collega's als commerciële spin in het web mee bouwen aan de groei van een ambitieus bedrijf en durf jij de specialistische vragen aan op het gebied o.a. bedrijfskleding en persoonlijke beschermingsmiddelen? Lees dan snel verder!

Wat je doet:

- ♦ Je draagt zorg voor het onderhouden en uitbouwen van de artikel-portefeuille gericht op de productgroep bedrijfskleding & PBM's.
- ♦ Je blijft op de hoogte (via lopende contacten met de verkopers, accountmanagers, commercieel management) van de wensen/behoefte vanuit verkooporganisatie en de markt.
- ♦ Je stelt een commercieel plan op dat aansluit op de visie en strategie van BTN-HVO. Aan de hand van het plan breng je de specifieke klantbehoefte en business-potentie in kaart.
- ♦ Je hebt kennis van zaken en weet hierdoor je interne, externe klanten en prospects kwalitatief hoogwaardige oplossingen te bieden.
- ♦ Je ziet toe op realisatie/invulling van afspraken met leveranciers in het kader van promotionele acties.
- ♦ Je voert analyses uit voor de betreffende productgroep(en) op het gebied van omzet, afzet en marge.
- ♦ Je initieert, analyseert en presenteert mogelijke nieuwe concepten binnen de toegewezen productgroep, (ook op het gebied van duurzaamheid).
- ♦ Je initieert en verzorgt acties voor de toegewezen productgroep, interne productpresentaties en -trainingen.
- ♦ Je adviseert en schrijft mee bij tenders en aanbestedingen waarbij de toegewezen productgroep een hoofdrol speelt om vervolgens samen met verkoop op te trekken om deze te verzilveren.

Het team:

Je werkt natuurlijk niet alleen. Je werkt nauw samen met de vestigingsleiders, de accountmanagers en verkoopmedewerkers van de BTN-HvO vestigingen.

Je profiel:

- ♦ Ervaring met bedrijfskleding & PBM's is een vereiste.
- ♦ Je hebt HBO werk- en denkniveau en een afgeronde commerciële opleiding.
- ♦ Je durft ondernemerschap te tonen en je weet je vakkennis te vertalen naar concrete plannen en acties, zodat resultaten worden gerealiseerd en marktaandeel wordt verworven.
- ♦ Je speelt tijdig en effectief in op de duurzame ontwikkelingen en veranderingen in de markt om de klant te blijven aanspreken.
- ♦ Je fungeert als "aanjager en vliegwiel" van jouw productgroep door je productkennis en kennis over de markt te delen met je "interne klant".
- ♦ Je bent communicatief sterk en overtuigend. Jezelf presenteren is voor jou geen probleem.
- ♦ Je spreekt de taal van de aannemerij en de industriële klant maar bent ook gesprekspartner bij gemeenten, (semi) overheidsinstellingen en beschikt over een rijbewijs B.

Wij bieden:

- ♦ Een passend salaris volgens de norm van het CAO van de Technische Groothandel.
- ♦ Leaseauto volgens het BTN-HvO wagenpark.
- ♦ Uitdagende en afwisselende functie om mee aan de slag te gaan bij een groeiend bedrijf.
- ♦ Ruimte voor zelfsturing en zelfontplooiing. Wij verwachten dat je deze ruimte ook neemt.
- ♦ Collectieve pensioenregeling.
- ♦ Een goede en informele werksfeer waarin je je vlug thuis voelt.
- ♦ Een uitgebreid opleidingspakket via Goodhabitz.

Interesse?

Enthousiast geworden over BTN/HvO en deze vacature? Dan zien wij graag je CV en motivatie tegemoet. Heb je nog vragen over de functie? Voor meer informatie kun je contact opnemen met Judith Kloppenburg, product-specialist bedrijfskleding. Zij is telefonisch bereikbaar via 0481-366 966 en per mail via jkloppenburg@btn.nl. Nodigen we je uit en hebben we na de procedure vertrouwen in elkaar? Dan zetten we snel vervolgstappen voor een succesvolle en plezierige samenwerking!